

Echarte advierte de que es necesario industrializar la agricultura navarra

Asegura que "depende de las ayudas de la PAC no es el futuro"

PABLO RONCAL Pamplona
"Tenemos que industrializar la agricultura para ser más competitivos". Este reto, lanzado por José Javier Echarte, consejero de Agricultura, Ganadería y Alimentación del Gobierno foral, es una de las principales conclusiones extraídas de la ponencia *Los sectores estratégicos de la economía navarra ante los retos de la globalización*, que se celebró ayer en el marco del Foro de la Nueva Economía (Encuentro 2004 de la Economía Navarra). Esta sesión contó también con la intervención de Juan Ramón Corpas, consejero de Turismo y Cultura, así como las de Javier Taberna (Cámara de Comercio), Alfonso Basagoiti (Gamesa), Manuel Torres (Grupo MTorres), José Longás (BSH Electrodomésticos) y Primitivo Gurpegui (Bodegas Luis Gurpegui Muga).

El sector agroalimentario es uno de los pilares fundamentales de la economía de Navarra y su necesaria transformación viene exigida por la ampliación de la UE y la globalización, ya que ante un mercado de mayor dimensión se demanda una mayor competitividad.

En concreto, el ámbito agrario representa casi el 9% del PIB foral, repartido entre el 4,3% del sector productor y el 4,6% de la industria transformadora, grupo éste que es el segundo en importancia en la Comunidad Foral, sólo por detrás del de automoción. Así, emplea a unas 10.000 personas, aglutina a más de un millar de empresas y alcanza una facturación anual de 1.700 millones de euros (más de 282.000 millones de pesetas), teniendo como segmentos más productivos los de conservas vegetales (27,5%), bebidas (18%) e industrias cárnicas (18%).

Además, según señaló el consejero José Javier Echarte, "la industria agroalimentaria de Navarra cuenta con una elevada imagen de prestigio merced a la calidad de su materia prima y al alto nivel tecnológico de sus empresas". Y en cuanto a su tejido empresarial, añadió que "está formado por pymes de tamaño medio, muy arraigadas al territorio y, por lo tanto, con voluntad de permanecer, lo que otorga estabilidad al sector y una menor vulnerabilidad ante épocas de crisis, además de una contribución al mantenimiento de la población en los núcleos rurales".

Alta inversión y futuro

Así, el consejero indicó que "este sector no se ha visto afectado como otros por la ralentización en el crecimiento de la economía en los últimos años" y, de hecho, reveló que "en los últimos tres años, hemos recibido 400 expedientes de ayuda a la inversión por un valor superior a los 500 millones de euros, algo que incluso se va a superar en los próximos ejercicios para los que ya contamos con proyectos importantes en ejecución gracias al desarrollo del Canal de Navarra".

Sin duda, como destacó Echarte, el Canal de Navarra va a constituir el motor del cambio en la agricultura foral. Así, el consejero destacó las principales magnitudes de esta gran obra hidráulica, que tiene una longitud de 177 kilómetros, pasa por 59 municipios (22% de la población de Navarra), transformará o creará 74.000 hectáreas re-



FORO Alfonso Basagoiti, presidente de Gamesa, durante su turno de intervención.

JAVIER BERGASA

gables (21.000 ya existentes), pondrá 650 hectáreas de superficie a disposición de las nuevas empresas que quieran implantarse y, en total, va a requerir una inversión de 1.446 millones de euros.

Y todo esto, según el consejero Echarte, deberá contribuir "a la mejora de la productividad, la diversificación de la producción y el paso a una agricultura de regadío que, en definitiva, sea un modelo que no esté basado en las ayudas de la PAC". A este respecto, añadió que "nuestra agricultura no puede depender de las ayudas de la PAC, porque no es el futuro. Nuestro modelo es ser mejores y más competitivos que los demás". Y esto, sin duda, pasa por "industrializar el campo", ya que, reconoció Echarte, "no podemos competir con otros países cuyos costes de pro-

■
El sector agroalimentario emplea a 10.000 personas y factura 1.700 millones

ducción son menores, por lo que debemos apostar por la calidad y el valor añadido, y esto nos obliga a reorientar nuestras producciones tradicionales".

Concentración en el sector del vino
Ante el reto de la globalización, el sector del vino, uno de los más emblemáticos en Navarra, también

precisa de una profunda transformación, tal y como lo reconoció Primitivo Gurpegui. "El sector debe ir a una concentración de empresas, bien con la creación de grandes grupos o con alianzas estratégicas, para poder ser competitivos frente a los vinos del llamado Nuevo Mundo", afirmó el empresario, quien ofreció datos que contrastan con el Viejo Mundo o modelo tradicional. "Frente a media hectárea de parcela media en La Rioja, en Australia se llega a las 400 hectáreas; y mientras las 30 primeras bodegas de España, de un total de 3.500, acaparan el 70% de las ventas, en Australia las cuatro primeras comercializan el 80% del total", aseguró Gurpegui, quien concluyó que "una bodega sola no tiene futuro hasta que no la compre un gran grupo".

BREVES

Gamesa o el modelo de internacionalización

Alfonso Basagoiti expuso en su intervención el proceso de crecimiento experimentado por Gamesa, la compañía que preside, en los tres últimos años. "En el año 2000 nuestra participación en el mercado exterior era nula, mientras que el año pasado la exportación alcanzó al 20% de la producción y este año confiamos en llegar al 30%", indicó Basagoiti, quien añadió que "hemos dado el salto al mercado internacional para poder ser alguien en el sector de la fabricación de aerogeneradores". Actualmente, Gamesa emplea a 6.600 trabajadores, cuenta con plantas de producción en Olazagutia, Alsasua e Imarcoain y un centro tecnológico en Huarte, factura por encima de los 1.600 millones de euros y obtuvo 200 millones de beneficio neto en 2003.

Longás (BSH), flexibilidad y sindicatos mayoritarios

José Longás, consejero delegado de BSH Electrodomésticos España, ilustró a los asistentes con la situación del sector de los grandes electrodomésticos, del que dijo "está controlado por entre 6 y 8 empresas que producen y venden en los cinco continentes". En cuanto a la competitividad que puedan suponer los países del Este, Longás invitó a los proveedores navarros, "muy profesionales y fuertes", a abrir centros de producción en estos nuevos países de la UE. "Tenemos que mirar hacia fuera", señaló. Respecto al tema laboral, indicó que no es partidario de "congelaciones salariales ni de abaratar los despidos" e indicó que "debemos plantear una oferta laboral más flexible y ligada a la demanda del mercado" y "ligar los salarios a la productividad". Por último, el máximo ejecutivo de BSH se mostró a favor de "expresar el diálogo entre las empresas y los grandes sindicatos", ya que, señaló, "fuera de ese ámbito, el escenario es aterrador, y si se fortalecen las minorías, no favorecerán al desarrollo".

INNOVACIÓN Y DESARROLLO

MTORRES DEMANDA IGUALDAD DE OPORTUNIDADES

"La Administración debe ser el propulsor y el impulsor. Debe crear el marco de desarrollo de los sectores estratégicos, pero no ser un participante más en ellos de forma que haya igualdad de oportunidades en el mercado y sea éste el que elija". Se puede decir más alto, pero no más claro. Manuel Torres, presidente del Grupo MTorres Diseños Industriales, no quiso dejar pasar su oportunidad de intervenir en el Foro de la Nueva Economía sin denunciar las carencias que, a su juicio, existen en Navarra en los sectores más involucrados en la investigación y el desarrollo, en particular el referente a las energías eólica, auténtica bandera del progreso en la Comunidad Foral. Lógicamente, MTorres se refirió veladamente a la excesiva involucración que el Gobierno de Navarra, a través de su sociedad pública Sodena y de Caja Navarra,

está protagonizando en la compañía Energía Hidroeléctrica de Navarra (EHN). En efecto, el capital social de EHN está distribuido entre el grupo Acciona, que cuenta con el 50%, y el Gobierno de Navarra, que cuenta con el otro 50% repartido entre el 39,58% del que es titular Sodena y el 10,42% que obra en poder de la Corporación Caja Navarra. El consejo de administración está presidido por José Manuel Entrecanales, consejero delegado de Acciona, mientras que José María Aracama, director general de Sodena, ocupa la vicepresidencia. Asimismo, sin que Manuel Torres hiciese alusión a ello, sobre sus demandas de mayor igualdad de oportunidades sobre los recientes y fallidas maniobras realizadas por Sodena para hacerse con el control de NOI Navarra (tenía el 41%). El objetivo no desvelado pero presu-



Manuel Torres.

BERGASA

mible sería convertir al fabricante de palas para aerogeneradores en proveedor exclusivo de EHN. Y, por otro lado, Torres

también demandó a la Administración "un marco jurídico legal que proteja la propiedad industrial y que permita a las empresas afrontar con garantías la inversión en I+D+i". Y, de nuevo, las reivindicaciones del empresario hicieron revivir en la mente de los presentes el presunto caso de espionaje industrial por el que están acusados dos ingenieros ex empleados de MTorres que abandonaron la compañía para fichar por EHN.

Manuel Torres, que también mostró su agradecimiento al Gobierno foral por las ayudas que otorga, afirmó que "un tejido industrial de empresa local con vocación exportadora y tecnología media-alta es una baza para Navarra ante la globalización" y consideró "fundamental" la apuesta por la innovación y el desarrollo de productos de mayor calidad y más valor añadido.